復興金融ネットワーク 全体会合 資料

「経営者の想いをつなぐ ~振り向けば、そこに診断士~」

(平成27年度 中小企業診断士活用事例 中小企業診断協会会長賞受賞 事例から)

M. Sコンサルティング 代表 中小企業診断士 佐 瀬 道 則 ◆平成 27 年度 中小企業経営診断シンポジウム (2015.11.04 於:東京ガーデンパレス)







「2015年度 中小企業診断士活用事例」最優秀賞受賞「中小企業経営診断シンポジウム」にて事例発表と表彰

『経営者の想いをつなぐ 〜振り向けば、そこに診断士〜』 中小企業診断士 佐瀬道則

1. 企業概要

(1)企業名;A社

(2)業務内容;介護福祉事業(資本金;3,000千円)

(3) 従業員数; 70 名



2. 支援前の課題

平成 18 年頃から複数の事業所を開設し、平成 25 年には他事業所の買収で事業を拡大して来たため、借入金の増加、資金繰りの逼迫、人材育成を含めた社内体制の整備の遅れが課題であった。

取引金融機関の視点	企業側の視点

3. 支援の内容等

- (1) 支援方針(平成26年1月当初)
 - ①中長期経営計画に基づき、企業買収による事業拡大を折り込んだ内容で修正計画を策定する。
 - ②借入金の増加に伴う返済計画の見直し、資金収支状況の整理による資金繰りの安定化。
 - ③3 年後程度を目途にグループホームの2ユニット増設を標榜し、事業拡大に向けた準備の開始。
 - ④代表者個人の所有不動産はじめプライベート関連の諸整理を行うこと。

取引金融機関の視点	企業側の視点

(2)支援方針の変更(平成26年5月以降)

代表者からの連絡により、代表者本人(当時 58 歳)が体調の不調を訴えて診察を受けたところ、末期がんに侵されており、医師より余命2ヶ月であると告知されたことが判明したため、支援方針を次のとおり急遽変更することとなった。

- ①経営に関する事項は病室の代表者へ逐一報告し、必要に応じて顧問診断士へも並行して報告する。
- ②社内における要報告事項等については代表者と顧問診断士に同様に資料を提出するとともに、代表者の病状を含めた企業リスク情報の外部漏洩を最小限に抑えるようにする。
- ③当社の所有不動産の権利関係、金融機関との状況、取引先との契約関係、入所者の状況、職員の状況など「あらゆる項目」について例外なく再度整理する。

- ④代表者個人及び家族や親類等に関して、個々人の所有資産及び負債の状況を調査する。
- ⑤司法書士、税理士、社会保険労務士、弁護士等の専門家とのネットワークを構築する。
- ⑥最悪の場合も想定しながら、事業承継の準備と、日常的に緊急対応可能な体制を敷く。

取引金融機関の視点	企業側の視点

4. 支援実施の状況(方針変更後)

(1) 日常的支援

定例訪問は代表者本人(病室)と会社(事務所)の2ヶ所とし、代表者~診断士~幹部職員の意思疎通の円滑化を図った。この結果、月次試算や資金繰り実績等の計数把握を含めた経営状況が一定程度ガラス張りとなり、病床の代表者と現場との適時適切な経営判断を行うことができた。

(2)金融的支援への対応

運転資金調達をはじめとした金融機関との交渉については、代表者の体調に配慮しながら、できるだけ顧問診断士が同行して交渉を行った。同時に代表者個人の所有資産の整理にも着手し、長年懸案事項となっていた個人所有資産整理のための資金調達や権利関係の見直しに向けた道筋をつけた。

取引金融機関の視点	企業側の視点

(3)組織内及び専門家対応

必要に応じて幹部職員を集め、代表者個人の体調情報等の企業リスクの外部漏洩防止、経営状況の共 有化、組織の規律維持に努め、組織内の動揺を抑えた。また緊急の場合等に備えて、司法書士、税理士、 社会保険労務士等の外部専門家を必要に応じて直接訪問し、当社とのネットワークを構築した。

(4)事業承継の準備

家族、親族、幹部従業員等の情報を収集しながら、できるだけ本人達と直接話をする機会を多く作り、 トップマネジメントとしての資質や可能性、本人の意向などを内々に確認、併せて専門家の意見も参考 にしながら、緊急の場合における事業承継について、あらかじめ複数のシナリオを組み立てた。

取引金融機関の視点	企業側の視点
	取引金融機関の視点

5. 具体的な支援活動(平成27年1月以降)

平成 26 年 12 月に代表者が逝去し、事業承継に向けた具体的な緊急支援活動に入った。

(1)社内体制の安定

緊急事態に備えて予め幹部会議を開催し、ある程度病状に関する情報を共有化していたことから大きな動揺等はなく、幹部職員を中心に社内体制は通常通りの業務を遂行することができた。

(2)家族及び親族への対応

事前に後継者選任を含めた後継体制について、家族及び親族で内々に協議しておくことができたこともあって、後継者には次女を選任し、諸手続きを進めて行くことに関して特段の異論等は出されなかった。

(3)事業承継への対応

後継者を選任し、臨時取締役会の開催、議事録作成、代表者登記変更、役職員への周知、金融機関を はじめとした取引先等への連絡など、事業承継に関する一連の事務的手続きに関しては事前に構築して いた司法書士等専門家とのネットワークを活かしてスムーズに運ぶことができた。

(4) 資産負債の承継等への対応

所有不動産、退職慰労金、功労金、生命保険金などの資産、借入金等の負債について再度整理を行い、 遺産分割協議、法人経理、個人申告などについて顧問税理士とも協議しながら、最終的には故人の遺志 と家族の意思を反映する形での着地点を見い出すことができた。

(5)企業業績及び役職員の士気等

創業者の逝去に伴う緊急の事業承継という事態にもかかわらず、当社の翌期(27年3月期)決算は、 売上高、経常利益ともにピークを更新し、入所率も目標である98%をクリアするなど好業績を収めるこ とができた。また幹部職員を中心として、新代表の元に一致団結して事前事後の対応を行ったことで、 動揺等もみられず組織体制は盤石さを堅持している。

取引金融機関の視点	企業側の視点

以上

<事務所>〒010-0013

秋田市南通築地1-1 ファーストワン築地2-C号 M.S コンサルティング

代表 佐瀬道則

(TEL&FAX) 018-834-3037